

United Overseas Bank Limited (UOB) là một trong những ngân hàng hàng đầu ở châu Á có mạng lưới toàn cầu với hơn 500 văn phòng tại 19 quốc gia và vùng lãnh thổ ở châu Á Thái Bình Dương, châu Âu và Bắc Mỹ. Từ năm 1935, bên cạnh việc tăng trưởng tự thân, UOB cũng phát triển nhờ một loạt các thương vụ sát nhập chiến lược. UOB hiện được các tổ chức định mức tín nhiệm đánh giá sánh ngang với nhiều ngân hàng hàng đầu thế giới: AAI bởi Moody và AA bởi Standard & Poor và Fitch Ratings.

Ở châu Á, ngoài trụ sở chính tại Singapore, ngân hàng cũng có mạng lưới chi nhánh rộng khắp ở Trung Quốc, Indonesia, Malaysia, Thái Lan, Philippines và Việt Nam.



Chương trình Vay Vốn cho nhà bán hàng trên kênh thương mại điện tử

- ✓ Vay đến 1.6 tỷ đồng
- ✓ Lãi suất cạnh tranh
- ✓ Không tài sản đảm bảo
- ✓ Giải ngân nhanh chóng trong vòng 3 ngày

RIGHT BY YOU 

 **UOB**

NGÂN HÀNG UOB

Lợi ích của gói vay tín chấp từ Ngân hàng UOB Việt Nam

- ✓ Khoản vay với lãi suất thấp sẽ giúp nhà bán hàng đạt được tỷ suất lợi nhuận cao, từ đó thuận lợi trong việc tái đầu tư, mua thêm hàng hoá hoặc mở rộng kinh doanh
- ✓ Dự trữ hàng hoá đầy đủ cho các mùa cao điểm và sản xuất đơn hàng lớn
- ✓ Phát triển thêm các dòng sản phẩm mới với biên lợi nhuận cao hơn
- ✓ Tăng thêm hoạt động quảng cáo và tiếp thị cho cửa hàng để bán hàng nhanh hơn

Chia sẻ từ nhà bán hàng đã nhận khoản vay từ Ngân hàng UOB:



“Biz Merchant là chương trình vay tín chấp hỗ trợ được rất nhiều cho doanh nghiệp kinh doanh trực tuyến. Từ khi vay được thêm vốn từ Ngân hàng UOB Việt Nam, công ty tôi đã sản xuất và cho ra mắt thêm nhiều kiểu dáng sản phẩm mới, nhờ vậy mà khả năng mở rộng hoạt động kinh doanh được tốt hơn, giúp doanh thu của công ty tăng gấp 3 lần.”

Ông **Nguyễn Tuấn Anh**
Giám đốc Công ty Thời trang Everest
Nhà bán hàng đã vay từ Ngân hàng UOB Việt Nam



Giải pháp vốn phù hợp dành cho nhà bán hàng trên kênh thương mại điện tử



Tín chấp

Không tài sản
đảm bảo



Lãi suất

Lãi suất cạnh tranh
tính trên dư nợ giảm dần



Nhanh chóng

Xử lý khoản vay trong 3 ngày
làm việc từ ngày nộp đầy đủ
hồ sơ vay



Đơn giản

Dựa vào doanh thu trên
kênh thương mại điện tử
Lazada, Sendo, Shopee



Đa dạng

Dành cho cá nhân
kinh doanh, hộ kinh doanh
hoặc doanh nghiệp



Linh hoạt

Vay theo món một lần hoặc
được cấp hạn mức sẵn,
chỉ trả gốc lãi khi rút vốn



Tương lai

Tạo lịch sử tín dụng tốt để
nhận các khoản vay tốt hơn

Quy trình đăng ký vay:

1



Nhà bán hàng đăng ký
trên trang web của trang
thương mại điện tử

2



Nhân viên Ngân hàng
UOB Việt Nam sẽ gọi lại
để giải thích và tư vấn về
sản phẩm

3



Nhà bán hàng chuẩn bị
hồ sơ theo danh sách

4



Nhân viên ngân hàng
UOB Việt Nam đến chụp
ảnh cơ sở kinh doanh, lấy
hồ sơ, ký hợp đồng vay



- ✓ Gọi **1800-5999-21** (miễn cước)
- ✓ Truy cập **www.uob.com.vn/bizmerchant** hoặc quét QR Code để cập nhật thêm thông tin về sản phẩm